

## Проектная скидка на оборудование Wiren Board (версия 2 от 06.08.2019)

### Краткое содержание

Дополнительные 5% в обмен на информацию о проекте и право использовать эту информацию в рекламных целях.

### 1. Введение

Проектная скидка в размере до 5% предоставляется дополнительно к оптовой скидке, независимо от её размера.

### 2. Минимальные требования

Чтобы претендовать на проектную скидку, клиент должен:

- 2.1. Один раз купить в Wiren Board оборудование на сумму не менее 150 000р в одном заказе.
- 2.2. Покупать в каждый календарный год оборудования в Wiren Board на сумму не менее 500 000 рублей (по сумме оплаченных счетов).
- 2.3. Следовать общепринятым нормам бизнес-этики в нашей интерпретации

### 3. Наименование Wiren Board

Проектная скидка предоставляется клиентам-интеграторам, инсталляторам, дилерам и т.п., перепродающим оборудование Wiren Board, при соблюдении следующих условий:

3.1. Наименование “Wiren Board” должно присутствовать и быть заметным на наклейке на корпусе устройства:

3.1.1. Допускается использование обозначений “Wiren Board”, [“https://wirenboard.com”](https://wirenboard.com), логотипа Wiren Board;

3.1.2. Также допускается использование формулировок “сделано в Wiren Board”, “разработано в Wiren Board”, “произведено в Wiren Board”, “в партнерстве с Wiren Board”.

3.2. Клиент должен разместить ссылку на сайт Wiren Board в разделе “партнёры”

на своём сайте.

3.3. В проектах, сметах и счетах, предоставляемых конечному заказчику, при упоминании каждого продукта Wipen Board должно указываться его короткое название, по этикетке (например, WBIO-DI-DR-14)

3.4. Wipen Board оставляет за собой право запросить у клиента предоставления копий документов, фотографий и прочих материалов, подтверждающих выполнение клиентом положений 3.1-3.3.

#### **4. Обязательная регистрация проекта и исключения**

Проектная скидка предоставляется клиентам в зависимости от их статуса:

4.1. Лучшим (на наш выбор) интеграторам независимо от регистрации проекта;

4.2. Всем остальным клиентам только при регистрации проекта.

#### **5. Защита проекта**

5.1. Проектная скидка предоставляется клиенту (конечному заказчику, интегратору или инсталлятору) только в том случае, если проект не зарегистрирован за другим партнёром: заказчиком, интегратором или инсталлятором.

5.2. Wipen Board будет сопоставлять проекты по реквизитам юрлица, ФИО, частного заказчика, сумме и списку оборудования.

5.3. Wipen Board обязуется добросовестно подходить к защите проекта.

5.4. Wipen Board не несёт ответственности перед клиентом, за которым зарегистрирован проект, в случае неспособности идентифицировать зарегистрированный проект, поступивший от другого клиента.

#### **6. Регистрация проекта**

6.1. Проект может быть зарегистрирован за интегратором (инсталлятором) и за конечным заказчиком.

6.2. Регистрируются только проекты с общей стоимостью оборудования Wipen Board (по сумме по счетам) более 200 000 руб.

6.3. По проекту необходимо предоставить следующая информация

6.3.1. Клиент (ФИО или реквизиты юрлица)

- 6.3.2. Подробное описание
- 6.3.3. Примерный список оборудования Wiren Board
- 6.3.4. Примерный список стороннего оборудования, поставляемого инсталлятором/интегратором
- 6.3.5. Планируемый объем закупки
- 6.3.6. Этапы и сроки внедрения проекта
- 6.3.7. Контактное лицо со стороны конечного заказчика (ФИО, должность, рабочая почта, рабочий телефон, мобильный телефон)
- 6.3.8. Описание программного обеспечения верхнего уровня, которое будет использовано в проекте для сбора данных или управления оборудованием

6.4. Клиент соглашается, что информация из п. 6.3 (за исключением контактных данных) может быть использована Wiren Board в рекламных целях.

- 6.4.1. По просьбе клиента, отправленной на [info@contactless.ru](mailto:info@contactless.ru), Wiren Board обязуется отложить использование этой информации в рекламных целях до фактической реализации проекта, но на срок не более двух лет.
- 6.4.2. По просьбе клиента, отправленной на [info@contactless.ru](mailto:info@contactless.ru), Wiren Board может не указывать в рекламных материалах название конечного заказчика или название интегратора

## **7. Как лишиться регистрации проекта**

Интересы конечного заказчика - это наш высочайший приоритет. Поэтому мы оставляем за собой право снять регистрацию проекта с интегратора.

- 7.1. Wiren Board инициирует процесс при поступлении жалоб на интегратора от конечного заказчика.
- 7.2. Список причин для лишения регистрации является открытым. Мы можем расширять его по своему усмотрению без уведомления, а также индивидуально подходить к разным случаям.
- 7.3. Открытый список причин: обман конечного заказчика, навязывание оборудования конкурентов, предоставление заведомо неправильной информации при регистрации проекта, отказ поставить запрошенное оборудование Wiren Board, невыполнение обязательств перед конечным заказчиком
- 7.4. В любой ситуации мы выслушаем позицию зарегистрированного за проектом интегратора и изучим предоставленные им материалы
- 7.5. В случае снятия регистрации проекта, конечный заказчик сам не может претендовать на получение проектной скидки по этому проекту в течение одного

года.

## **8. Лучшие интеграторы**

8.1. Статус лучшего интегратора присваивается компании не ранее, чем через полгода после первого заказа.

8.2. Лучшие интеграторы представлены в разделе “Партнёры” на сайте Wiren Board.