

# Проектная скидка на оборудование Wiren Board (версия 3 от 20 июля 2020)

## Краткое содержание

Дополнительные 5% в обмен на информацию о проекте и право использовать эту информацию в рекламных целях.

### 1. Введение

Проектная скидка в размере до 5% предоставляется дополнительно к оптовой скидке, независимо от её размера.

### 2. Минимальные требования

Чтобы претендовать на проектную скидку, клиент должен:

- 2.1. Один раз купить в Wiren Board оборудование на сумму не менее 150 000р в одном заказе.
- 2.2. Покупать в каждый календарный год оборудования в Wiren Board на сумму не менее 500 000 рублей (по сумме оплаченных счетов).
- 2.3. Следовать общепринятым нормам бизнес-этики в нашей интерпретации

### 3. Наименование Wiren Board

Проектная скидка предоставляется клиентам-интеграторам, инсталляторам, дилерам и т.п., перепродающим оборудование Wiren Board, при соблюдении следующих условий:

3.1. Наименование “Wiren Board” должно присутствовать и быть заметным на наклейке на корпусе устройства:

3.1.1. Допускается использование обозначений “Wiren Board”, [“https://wirenboard.com”](https://wirenboard.com), логотипа Wiren Board;

3.1.2. Также допускается использование формулировок “сделано в Wiren Board”, “разработано в Wiren Board”, “произведено в Wiren Board”, “в партнерстве с Wiren Board”.

3.2. Клиент должен разместить ссылку на сайт Wiren Board в разделе “партнёры” на своём сайте.

3.3. В проектах, сметах и счетах, предоставляемых конечному заказчику, при упоминании каждого продукта Wigen Board должно указываться его короткое название, по этикетке (например, WBIO-DI-DR-14)

3.4. Wigen Board оставляет за собой право запросить у клиента предоставления копий документов, фотографий и прочих материалов, подтверждающих выполнение клиентом положений 3.1-3.3.

#### **4. Обязательная регистрация проекта и исключения**

Проектная скидка предоставляется клиентам в зависимости от их статуса:

4.1. Лучшим (на наш выбор) интеграторам независимо от регистрации проекта;

4.2. Всем остальным клиентам только при регистрации проекта.

#### **5. Защита проекта**

5.1. Проектная скидка предоставляется клиенту (конечному заказчику, интегратору или инсталлятору) только в том случае, если проект не зарегистрирован за другим партнёром: заказчиком, интегратором или инсталлятором.

5.2. Wigen Board будет сопоставлять проекты по реквизитам юрлица, ФИО, частного заказчика, сумме и списку оборудования.

5.3. Wigen Board обязуется добросовестно подходить к защите проекта.

5.4. Wigen Board не несёт ответственности перед клиентом, за которым зарегистрирован проект, в случае неспособности идентифицировать зарегистрированный проект, поступивший от другого клиента.

#### **6. Регистрация проекта**

6.1. Проект может быть зарегистрирован за интегратором (инсталлятором) и за конечным заказчиком.

6.2. Регистрируются только проекты с общей стоимостью оборудования Wigen Board (по сумме по счетам) более 150 000 руб.

6.3. По проекту необходимо предоставить следующая информация

6.3.1. Клиент (ФИО или реквизиты юрлица)

6.3.2. Подробное описание

6.3.3. Примерный список оборудования Wigen Board

- 6.3.4. Примерный список стороннего оборудования, поставляемого инсталлятором/интегратором
- 6.3.5. Планируемый объем закупки
- 6.3.6. Этапы и сроки внедрения проекта
- 6.3.7. Контактное лицо со стороны конечного заказчика (ФИО, должность, рабочая почта, рабочий телефон, мобильный телефон)
- 6.3.8. Описание программного обеспечения верхнего уровня, которое будет использовано в проекте для сбора данных или управления оборудованием

6.4. Клиент соглашается, что информация из п. 6.3 (за исключением контактных данных) может быть использована Wiren Board в рекламных целях.

- 6.4.1. По просьбе клиента, отправленной на [info@contactless.ru](mailto:info@contactless.ru), Wiren Board обязуется отложить использование этой информации в рекламных целях до фактической реализации проекта, но на срок не более двух лет.
- 6.4.2. По просьбе клиента, отправленной на [info@contactless.ru](mailto:info@contactless.ru), Wiren Board может не указывать в рекламных материалах название конечного заказчика или название интегратора

## **7. Как лишиться регистрации проекта**

Интересы конечного заказчика - это наш высочайший приоритет. Поэтому мы оставляем за собой право снять регистрацию проекта с интегратора.

- 7.1. Wiren Board инициирует процесс при поступлении жалоб на интегратора от конечного заказчика.
- 7.2. Список причин для лишения регистрации является открытым. Мы можем расширять его по своему усмотрению без уведомления, а также индивидуально подходить к разным случаям.
- 7.3. Открытый список причин: обман конечного заказчика, навязывание оборудования конкурентов, предоставление заведомо неправильной информации при регистрации проекта, отказ поставить запрошенное оборудование Wiren Board, невыполнение обязательств перед конечным заказчиком
- 7.4. В любой ситуации мы выслушаем позицию зарегистрированного за проектом интегратора и изучим предоставленные им материалы
- 7.5. В случае снятия регистрации проекта, конечный заказчик сам не может претендовать на получение проектной скидки по этому проекту в течение одного года.

## **8. Лучшие интеграторы**

8.1. Статус лучшего интегратора присваивается компании не ранее, чем через полгода после первого заказа.

8.2. Лучшие интеграторы представлены в разделе “Партнёры” на сайте Wiren Board.